

Ígéretes új importőr Magyarországon

- Név és beosztás: Szabó István, Műszaki vezető
- Cég neve: Két-Kata Kft.
- Helyszín: H-2118. Dány, Zöld út 20.
- Alapítás éve: 2000.
- Termékkör főbb vonalakban: Kubota, Massey Ferguson, McHale, Kverneland, Vogel&Noot



(Szabó István)

1. A cég szervezeti felépítésének rövid vázlata

Családias fiatalos vállalkozás barátságos légkörrel; összetartó, ambiciózus csapattal mely elkötelezett a KUBOTA iránt-nagy vonalakban jellemezve a csapatot. 11 fő szerviz, és műszaki háttér, 1 fő alkatrész menedzser, 4 fő back office (adminisztráció, számlázás, marketing) 4 fő értékesítő, 2 fő ügyvezetés. Filozófiánk, hogy a második gépet mindig a szerviz adja el ezért az üzlet nálunk nem ér véget a gép eladásával. Kezdetek óta nagy hangsúlyt fektettünk az eladott gépek műszaki kiszolgálására, mely egyedülállóvá teszi a céget és mottónká vált: „a biztos háttér”. Kollégáink nagy része aktív mezőgazdasági termelő is, ezért mindig napra készek vagyunk a magyar agrárpiaci helyzettel.



(Két-Kata csapata)

2. A személyes karrier rövid leírása. 44 éves vagyok. Mezőgazdasági, gépész családba születtem, gyerekkoromtól kezdve érdeklődöm a gépek iránt, így ez egy 15 éve működő saját családi vállalkozásban teljesedett ki. A vállalkozás megalakulása előtt gazdálkodó és bérszolgáltató voltam. Elektronikai műszerész az eredeti végzettségem, később mezőgazdasági gépészmérnök lettem.

3. A cég rövid története, illetve kapcsolata a Kubotával.

1994-ben lettem tagja a Massey Ferguson magyarországi szerviz hálózatának, 2003-ban kezdtünk bővíteni alkatrész forgalmazással. 2006-ban kezdtük gép értékesítési tevékenységünket Massey Ferguson, Vogel&Noot, Kverneland, és McHale termékekkel. Régóta kerestük a számunkra „tökéletes gépet” a piacon, és egy évvel ezelőtt lehetőséget kaptunk a legmegbízhatóbb termék forgalmazására Magyarországon. 2014. 01.01-től vagyunk a Kubota traktorok, RTV-k, kommunális gépek, és fűnyírók magyarországi importőrei.



(területi értékesítőink)

4. Összefoglaló a jelenlegi üzleti helyzetről. Jelenleg közel 1000 gépet szolgálunk ki, melyhez elengedhetetlen, hogy folyamatosan fejlődjünk, és fejlesszünk. Igyekszünk megelőzni a konkurenciát személyi értékek (tudás, szakértelem) tekintetében. Célunk a jelentős piaci részesedés elérése Magyarországon, melyhez eddigi eredményeinket tekintve nagyon jól haladunk.



(géppark)

5. Információk; beleértve az értékesítés bővülését, az újonnan feltárt piacokat, említésre méltó eseményeket, aktuális híreket, stb. Egy éve kezdtük a Kubota forgalmazását Magyarországon, és szinte a teljes ismeretlenségből építjük a sikereinket. Komoly feladat a kommunális termékek értékesítése, hiszen ez a piac teljesen ismeretlen volt a számunkra, mi leginkább a szántóföldi termékek értékesítésében vagyunk otthon, viszont hazánkban többnyire a kompakt és fűnyíró kategóriában volt ismert a márka. Igyekszünk az országban minden neves szakmai kiállításon jelen lenni, múlt évben például rengeteg saját szervezésű bemutatót vettünk részt, ahol megismertettük a gazdákkal a Kubota traktorok mezőgazdasági vonalát. Igyekszünk minden lehetőséget megragadni, hogy beivódjon a márka a köztudatba.

6. Mit gondolsz, mik az előnyei a Kubotának márkának más gyártókkal szemben?

MEGBÍZHATÓSÁG!, Egyszerűség, precíz tervezés, gyárthatóság, ésszerű kezelés. Van néhány egyszerű tulajdonság, ami egyedülálló a piacon. Ilyen pl. a „BiSpeed” kormányzás. Ezzel az ötletes megoldással extrém kis fordulókör érhető el. Minimális elektronika. Az ültetvény traktorokban pl. nulla az elektronikus egységek száma. Még a terhelés alatti irányváltó is tisztán hidraulikus vezérlésű. Szintén az ültetvény traktorok jellemzője a közel sík padló, amit nagyon tud becsülni az, aki egy nap

For Earth, For Life

Kubota

többször ki és beszáll. A GX-ek fülkéje nagyon tágas, komfortos. Sorolhatnám idők végezetéig, mert a legkisebb fűnyírótól a legnagyobb szántóföldi gépig mindegyik tele van olyan műszaki megoldásokkal, csemegékkel, amin látszik a tervezők által befektetett agyi kapacitás.



(összeszerelés és diagnosztika)

7. A összefoglalóan, mit jelent a kapcsolat a Kubotával személyesen neked. A mi jövőnket látom a termékekben, és mindent megteszünk annak érdekében, hogy minden magyar gazda megismerje a KUBOTA nevet, és ismerje az előnyeit. Szeretnénk, ha a hazai forgalomban lévő 5 nagy gyártó mellé (elé) bekerülne a KUBOTA is.

8. Összefoglaló a jövőbeni várakozások tekintetében a Kubotára vonatkozólag. Azt szeretnénk, hogy stabil jövőnk legyen és ehhez kiváló termék a Kubota a maga megbízhatóságával! Ez a minőségi termék biztosítja hosszútávon a márka piaci részesedésének növekedését és vásárlóink elégedettségének magasan tartását. Biztos alapokat látunk benne, amelyre sok munkával jó házat lehet építeni! Köszönjük a megtisztelő felkérést!


Két-KATA Kft.

A Kubota Group Publication
KUBOTA
NO. **102**
2015 **TiMES**

A Kubota Group Publication
KUBOTA
NO. **102**
2015 **TiMES**